

## Seminar: Wachstum durch Netzwerk und Kooperationspartneraufbau. Aber wie?

### Überblick

Die Zusammenarbeit mit mehreren Selbstständigen hat viele Vorteile: Kompetenzen werden zusammengeführt und potenziert. Ein gemeinsamer Außenauftritt erhöht die Chancen auf Umsatzsteigerung.

Kooperationen bergen jedoch auch Risiken und werfen viele Fragen auf:

Wo sind die Grenzen von Teamwork und Gründung? Wie werden Kunden geteilt und übernommen? Welche gemeinsamen Ziele verfolgen wir? Wie halten wir unser Netzwerk langfristig zusammen? Was verbindet uns? Wie stellen wir uns nach außen dar? Wie nutze ich das Team zur Kundenakquise?

Das Seminar blickt auf die Kundenperspektive, schaut auf Ihre Strategie, gemeinsam zu wachsen und gibt Tipps für die Zusammenarbeit und den Zusammenhalt von Teams und Netzwerken.

### Inhalte

- Wachstums Chancen und Risiken von Teamgründungen, Kooperationen und Netzwerken
- Wo kann ich Netzwerken? Was passt zu mir?
- Wie entstehen, entwickeln und verändern sich Netzwerke und Kooperationen
- Erfolgsfaktoren für die Zusammenarbeit
- Werte - die Persönlichkeitsmerkmale eines Teams / Netzwerkes
- Gemeinsame Vision erarbeiten und Ziele festlegen
- Inhalte des Außenauftritts und Erfolgsbeispiele
- Die größten Stolpersteine bei Teamgründungen und beim Aufbau von Kooperationen und Netzwerken
- Tipps aus der Praxis

<b>Umfang</b>	1,0 Tag
<b>Termine</b>	11.03.2024 - 24.06.2024 - 23.09.2024
<b>Zeiten</b>	9.30 bis 16.30 Uhr
<b>Ort</b>	online per ZOOM
<b>Kosten</b>	1,5 H.E.I. Schecks (75,00 Euro) + 37,00 Euro Eigenanteil